

„Was ist Ihnen beim Erdgas- und Stromeinkauf besonders wichtig?“

MONTANA Tarifmodell-Navigator

Flexibilität und marktnahe Preise

Ihre Strategie

- Sie möchten sich nicht auf einen bestimmten Zeitpunkt des Energieeinkaufs und eine Belieferungsmenge festlegen
- Ihnen ist Flexibilität bei der Vertragsgestaltung wichtig
- Sie wünschen transparente und nachvollziehbare Preise, die sich regelmäßig neu am Energiemarkt orientieren
- Sie möchten an der Entwicklung des Energiemarktes teilhaben und auch von fallenden Preisen profitieren

Ihre Vorteile

- Die Versorgung erfolgt zu den jeweils aktuellen Preisen am Energiemarkt
- Sie haben die Wahl, ob der Energiepreis vierteljährlich, monatlich oder täglich bestimmt wird und können dies jederzeit neu anpassen
- Sie können den Preis optional für den Rest der Vertragslaufzeit fixieren

Ihr Tarifmodell Business flex

Bei diesem Tarif wird der Energiepreis in fest vereinbarten Intervallen festgelegt – ausgehend von der börsenorientierte Gas- und Strompreisentwicklung. So erhalten Sie immer den aktuellen Marktpreis.

Ihre Optionen für diesen Tarif

Vierteljährliche
Preisbildung

Monatliche
Preisbildung

Tägliche
Preisbildung

Planungssicherheit und Preisstabilität

Ihre Strategie

- Sie streben Planungssicherheit an
- Sie kennen Ihren Energiepreis gerne im Voraus
- Sie möchten den Zeitpunkt des Energieeinkaufs bestimmen
- Sie wollen sich von Preisschwankungen am Energiemarkt unabhängig machen

Ihre Vorteile

- Hohe Kalkulationssicherheit von mehreren Jahren für Ihre Energiekosten
- Kaufzeitpunkt: Sie bestimmen den Zeitpunkt für die Preisfixierung
- Energiepreisgarantie für die vertraglich definierte Energiemenge
- Sie entscheiden im Voraus mit wieviel Energiemenge Sie beliefert werden

Ihr Tarifmodell Business fix

Sie legen für einen Lieferzeitraum von einem oder mehreren Jahren die benötigte Energiemenge fest, die dann zu einem bestimmten Zeitpunkt zu einem fixen Energiepreis für den Lieferzeitraum beschafft wird.

Ihre Optionen für diesen Tarif

12 Monate
Preisgarantie

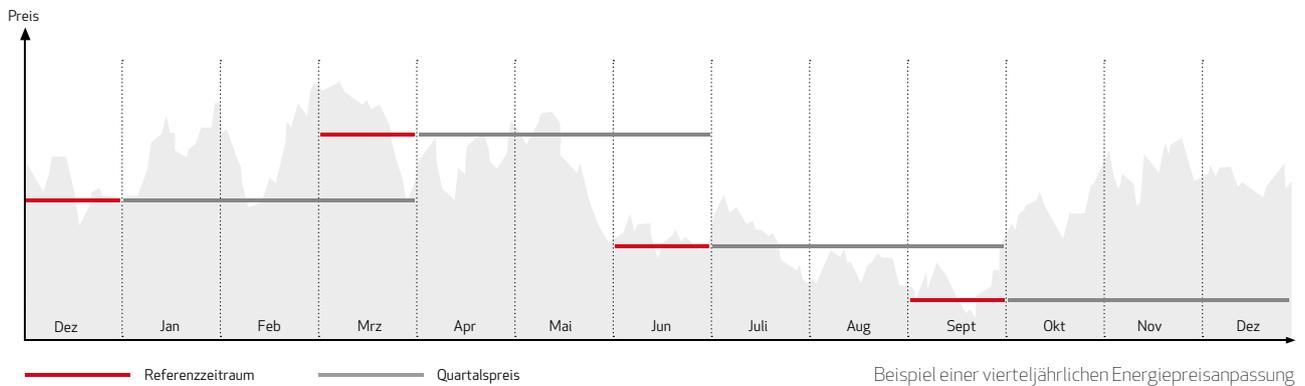
24 Monate
Preisgarantie

x Monate
Preisgarantie

MONTANA Business kombi - Flexibilität und Preisstabilität in einem Tarif

Sie wollen marktnahe Preise und Planungssicherheit miteinander vereinen? Mit diesem Tarif können Sie alle Vorteile vom Business fix und Business flex kombinieren. Hierbei ist eine variierende Gewichtung der Tarifvarianten möglich. Sie vereinbaren für eine Teilmenge Planungssicherheit im Festpreis. Für die Restmenge legen Sie die flexible Preisbildung fest und haben damit die Chance, von fallenden Marktpreisen zu profitieren oder bei anhaltend steigenden Preisen die Preisfixierung zu nutzen.

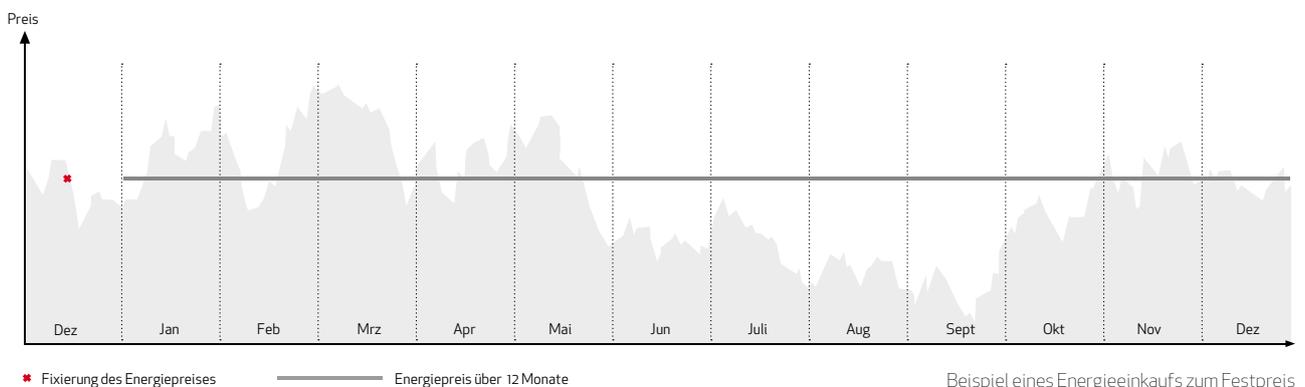
MONTANA Business flex: „Tarifmodell mit Wechseloptionen.“



So funktioniert der MONTANA Business flex

Mit dem MONTANA Business flex bieten wir Ihnen ein flexibles Versorgungsmodell, bei dem sich Ihr Energiepreis in regelmäßigen Abständen (vierteljährlich oder monatlich) auf Grundlage der Energiepreisentwicklung aktualisiert. Zur Preisbildung werden die im Monat vor der Lieferung durchschnittlichen Gas - bzw. Strompreisnotierungen an den Energiebörsen für das Quartal/den Monat als Referenz herangezogen. Optional können wir für Sie täglich für den Folgetag am Energiemarkt einkaufen. Während der gesamten Vertragslaufzeit können Sie von einer vierteljährlichen auf eine monatliche oder sogar tägliche Preisbestimmung bzw. in ein anderes Tarifmodell wechseln.

MONTANA Business fix: „Tarifmodell mit Preisgarantie.“



So funktioniert der MONTANA Business fix

Bei diesem Versorgungsmodell wird die von Ihnen benötigte Energiemenge für einen Lieferzeitraum für ein oder mehrere Jahre festgelegt. Der für den gesamten Lieferzeitraum geltende Preis basiert auf dem Energiepreis am Beschaffungstag.