

MONTANA business tranche: „Versorgungsmodell mit Risikostreuung“

Ihre Strategie

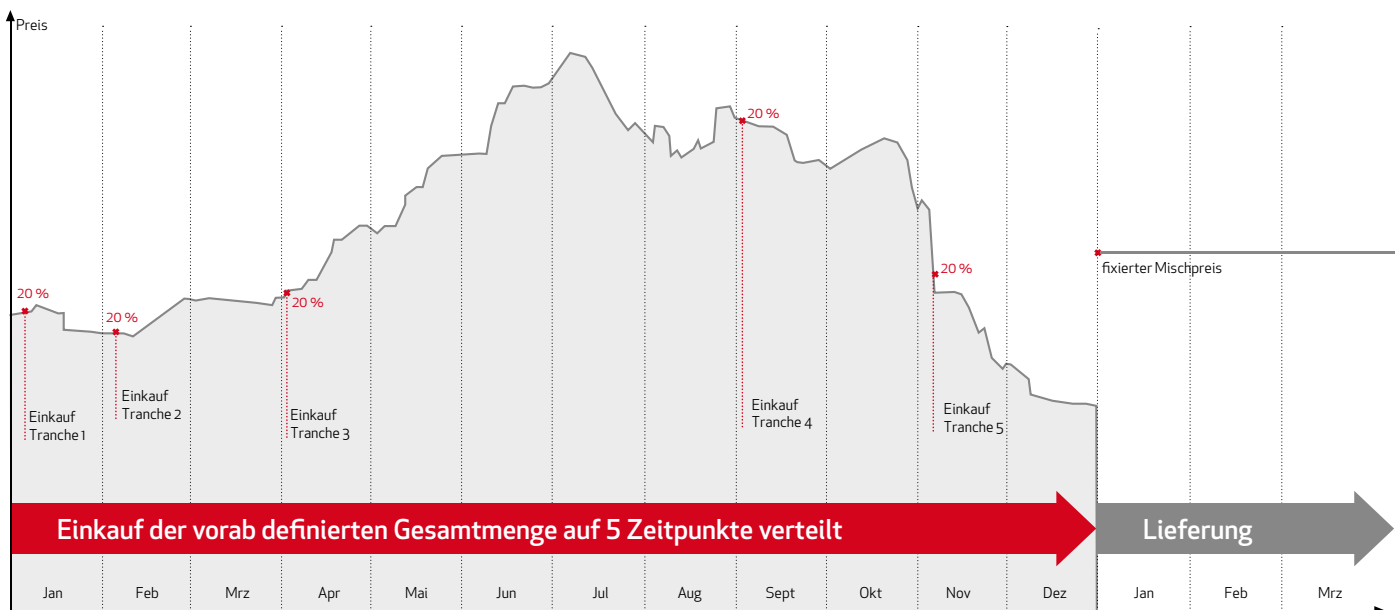
- Sie verteilen gerne Risiken und möchten Schwankungen der Energiepreise ausgleichen
- Sie wünschen Planungssicherheit ab dem Belieferungszeitpunkt
- Sie wünschen transparente und nachvollziehbare Preise

Ihre Vorteile

- Vorausschauender Energieeinkauf mit 12 Monaten Vorlauf
- Minimiertes Kursrisiko durch die Aufteilung Ihres Jahresbedarfs in gleich große Tranchen
- Optional können offene Tranchen jederzeit geschlossen werden.
- Optimierte Einkaufskonditionen durch historische Erfahrungswerte für die richtigen Einkaufszeitpunkte

So funktioniert der MONTANA business tranche

Mit dem MONTANA business tranche bieten wir Ihnen eine attraktive Kombination aus Planungssicherheit ab Belieferungsbeginn, Flexibilität und reduziertem Preisrisiko beim Energieeinkauf. Ausgangsbasis ist Ihr Jahres-Energievolumen, das wir vertraglich fixieren. Diese Jahresmenge wird in gleich große Tranchen aufgeteilt, deren Beschaffungspreis an Preisbestimmungszeitpunkten fixiert wird. Dies geschieht 12 Monate vor Lieferbeginn. Die Einkaufszeitpunkte basieren dabei auf Erfahrungswerten der vergangenen sieben Jahre und ermöglichen so günstige Preise. Der Preis für Ihre vertragliche Jahresmenge ergibt sich dann aus dem Mittelwert der Gaspreisnotierung an der Powernext® und der Strompreisnotierung an der EEX® zum Zeitpunkt der jeweiligen Tranchenfixierung. Sollten Sie sich zu einem bestimmten Zeitpunkt doch anders entscheiden wollen, können Sie kurzfristig die noch offenen Tranchen schließen und so Energie zum Festpreis beziehen.



Beispiel für die Beschaffungszeitpunkte bei 5 Tranchen und der anschließenden Belieferung